

Questionnaire à remplir « Nos industriElles ont du talent »

1/ Quelle est ta situation personnelle (âge, famille, lieu d'habitation, loisirs) ?

J'ai 56 ans, divorcée, en couple et j'habite à quelques km de mon lieu de travail en région Rhône Alpes. J'apprécie les sports en extérieur dans les montagnes de notre belle région : marche nordique, randonnée, ski et aussi natation.

2/ Quel est ton parcours professionnel (études, formation, expériences professionnelles)?

J'ai passé un BTS commerce international bilingue à Annecy qui m'a donné le gout des langues étrangères et des rencontres humaines.

J'ai commencé à travailler à l'âge de 23 ans comme assistante commerciale dans une petite société industrielle. Je suis par la suite devenue acheteuse chez Amphenol SOCAPEX, puis Sales Manager pour l'Europe centrale.

Cette expérience a été très enrichissante pour moi. J'ai dû faire mes preuves dans un monde industriel technique et masculin. Je me suis pleinement investie pour montrer qu'une femme était capable d'avoir la fibre commerciale et des compétences techniques pointues. Ce fut pour moi une succession de challenges professionnels qui m'ont fait grandir durant ces 10 années à ce poste.

Par la suite, je me suis formée en management et j'ai pris le poste de Responsable d'équipe de vente sédentaire.

3/ Décris ton poste actuel (depuis quand travailles-tu chez ASF ? comment as-tu trouvé ce poste ? quelles sont tes principales activités? les points positifs ? les difficultés ?

Je manage une équipe de 9 Inside Sales : 7 personnes en France et 2 personnes en Inde. Notre mission principale est de gérer les appels d'offres des clients, suivre les devis, les relances jusqu'à la réception des commandes.

Un de mes rôles principal est d'aider l'équipe Inside Sales à répondre à toutes les problématiques complexes rencontrées avec le client. Il y a une forte proximité entre mon équipe et nos clients.

Je me positionne également en tant que coach pour permettre à mon équipe d'être de plus en plus autonome. L'objectif est de faire évoluer et monter en compétence mon équipe sur le plan individuel et de groupe. Faire en sorte que tout le monde trouve sa place dans un monde professionnel en constante mutation.

4/ Quel est ton conseil à une étudiante pour aborder le secteur industriel ou sinon celui de l'entreprise en général?

Tous les métiers sont accessibles aux femmes, il ne faut pas hésiter à se lancer. Il est d'ailleurs souvent plus facile pour une commerciale de réussir face à un public plutôt masculin. Si on aime les challenges on a vraiment toutes les chances de réussir.