****

**Questionnaire à remplir « Portrait de Socapexiens »**

**1/ Quelle est ta situation personnelle (âge, famille, lieu d’habitation, loisirs) ?**

J’ai 41 ans et j’habite à Annecy. Je suis passionné par le basketball, que je suis et pratique depuis toujours, et encore aujourd’hui à Annecy. C’est à mes yeux le plus beau sport au monde.

Je profite de mon temps libre et mes vacances pour voyager le plus possible. J'aime découvrir de nouvelles destinations, de nouvelles cultures et de nouvelles manières de penser. C’est mon oxygène et mon équilibre à moi.

**2/ Quel est ton parcours professionnel (études, formation, expériences professionnelles)?**

J’ai obtenu un Bachelor anglais en Commerce International à **The Manchester Metropolitan University** au Royaume-Uni avec mention très bien. J’ai poursuivi avec un Master en Management International, parcours Zones Export à l'**IAE Savoie Mont-Blanc** de Chambéry. L’expérience en Angleterre a été déterminante pour moi et le point de départ de ma carrière.

J'ai eu la chance de connaître différents secteurs d’activité durant mon parcours. J’ai fait entre autres un stage à Londres dans la revente de vins et spiritueux à l'international, et un semestre en entreprise chez Alcatel dans la gestion export dans le domaine des pompes à vide.

J’ai travaillé ensuite dans l’administration des ventes export chez **Scaime** dans les capteurs de pesage et la mesure industrielle. Puis j’ai travaillé presque 2 ans dans le remarketing de véhicules d'occasion à l'international chez **Arval BNP Paribas Group**.

J’ai ensuite intégré **Amphenol Socapex**. C’est une des entreprises dans laquelle j’ai le plus appris et qui m’a ouvert le plus de perspectives. J’ai commencé au Customer Service, avant d’être Inside Sales puis Pilote Digitalisation Commerciale.

**3/ Décris ton poste actuel (depuis quand travailles-tu chez ASF ? comment as-tu trouvé ce poste ? quelles sont tes principales activités? les points positifs ? les difficultés ?**

Je suis Expert Fonctionnel Commercial. Mon rôle est d'accompagner les différents métiers de l’entreprise dans l’actualisation de leurs processus métier et le déploiement de nouvelles technologies autour des systèmes d’information qui sont en constante évolution.

Le but est notamment d'accompagner et soutenir nos équipes commerciales dans la transition digitale, la mise en place et le déploiement d’outils digitaux commerciaux. Et également la mise en place et l'amélioration continue de nos processus avec les différents services.

Depuis 2011 dans cette société, j’ai pu voir et m’intéresser à des tonnes de sujets différents autour de la relation client, du commerce international au sens large ou de la digitalisation. Amphenol SOCAPEX m’a donné la chance d’évoluer dans un milieu multiculturel avec des projets multi-sites.

J’ai eu également la chance entre autres de supporter et faire partie de plusieurs groupes de travail :

implémentation d’un ERP, cellule douanes en charge de l’obtention d’une certification ou encore le déploiement d’un outil CRM avec nos collègues en France, en Inde et en Europe.

**4/ Quel est ton conseil à un étudiant pour aborder le secteur industriel ou sinon celui de l’entreprise en général?**

Ne prenez rien pour acquis, continuez de vous renouveler en permanence. Soyez humble, apprenez des autres.

Un métier est toujours ce que vous décidez d’en faire.

Ne vous limiter jamais. Soyez curieux, éclatez-vous dans ce que vous faites. Continuez sans cesse de vous améliorer et continuez d'apprendre de nouvelles choses.

L’industrie est passionnante et tellement riche en projets différents ! Les normes changent en permanence, la digitalisation prend un espace de plus en plus important, il y a forcément une place pour vous ici si vous décidez de vous y intéresser.